



Выставочный сезон 2006 года завершен - последний штрих

Выставка "ПТА Украина 2006" завершает сезон

В сравнении с прошлогодней выставка "ПТА Украина 2006" претерпела серьезные изменения, хотя территориально она прошла в том же Международном Выставочном Центре в Киеве. В отличие от прошлого года, когда "ПТА Украина 2005" была проведена в рамках Промышленного Форума, который, как известно, собирает большое число как участников, так и посетителей, в нынешнем году эти два мероприятия "разошлись" во времени. "ПТА" была проведена на две недели позже Промышленного Форума - в период с 12 по 14 декабря.

Как же оценить результаты вынужденного ухода "ПТА" из Форума? Говорить о том, насколько это "хорошо" или "плохо", и для какого из двух Форумов этот "развод" оказался выигрышным, наверное, рановато - слишком мало прошло времени. Можно, однако, уверенно сказать, что сдвиг сроков проведения "ПТА" нельзя отнести к положительным моментам. В самом деле, на носу, как говорится, более интересные события - Рождество и Новый Год. Все потенциальные посетители, а они же "по совместительству" еще и заказчики экспонентов, озабочены либо предпраздничными вопросами, либо проблемой как потратить остатки бюджетных средств. Самое время активной работы в офисах, где не умолкают телефоны и факсы, где за неделю "испаряется" месячная норма расхода бумаги, превращаясь в пачки счетов и накладных. Поэтому и не удивительно, что посещаемость "ПТА" в текущем году, мягко говоря, оставляла желать лучшего.

Тем не менее, выставка такой направленности не бывает провальной, когда бы она не проводилась. И в этом легко убедиться, посмотрев хотя бы на список ее участников, для большинства из которых участие в "ПТА" традиционно является имиджевым компонентом их деятельности. Ведь известный тезис "сколько раз ты участвуешь в выставках - столько раз ты и фирма" еще никто не отменял. Тем более интересен тот факт, что на выставке "засветились" представители также ряда зарубежных компаний - можно было услышать и английскую и немецкую речь, не говоря уже о московском акценте, который был слышен на каждом шагу. Причем зарубежные гости не только выступали как партнеры со стороны участников - встречались и фирмачи, которые специально приехали на выставку.

Другой интересной особенностью выставки "ПТА" в этом году было достаточно большое участие средств массовой информации - стенды профильных журналов и газет

были расположены практически по всему периметру экспозиции.

В рамках выставки прошел ряд технических семинаров, где можно было услышать выступления специалистов некоторых ведущих компаний в области современных технологий автоматизации в промышленности.

Оценивая выставку "по горячим следам" можно сказать одно - выставка состоялась, и все было неплохо, но могло бы быть и лучше.

Первый визит в Украину представителей компании IEI

Одним из зарубежных гостей на выставке "ПТА Украина 2006" была представительница компании IEI Technology Inc. из далекого Тайваня г-жа Delia Hu, которая прибыла в Украину специально для посещения данного мероприятия. Презентацию компании IEI Technology Inc. для украинских специалистов на "ПТА", хотя и с некоторым временным сдвигом из-за организационных проблем, прове-





росы на поставку продукции в ее адрес. Это было подтверждено и в рамках встречи г-жи Delia Hu, ответственного менеджера в регионах всей Восточной Европы, с руководством фирмы в офисе последней.

Вероятно, данный визит можно было бы не и выделять, если бы не одно "но". Дело в том, что и до сих пор, даже во времена, когда процесс вступления нашей страны в ВТО (Всемирную Организацию Торговли) практически успешно завершается, ни в Украине, ни в Тайване нет взаимных дипломатических представительств в виде посольства или консульства. Поэтому процесс получения виз для граждан наших обеих стран представляет весьма непростую задачу - ИМ приходится получать визу, например, в Японии, а НАШИМ - нужно почему-то ехать в чужую, хотя и близкую нам, страну - в Москву, или в Минск, и тер-

ла также и г-жа Delia Hu. В период действия выставки она также провела серию переговоров с представителями ряда украинских компаний, которые были заинтересованы в установлении прямых связей с фирмой и стали инициаторами таких встреч. С одной стороны, эти инициативы вполне объяснимы, ведь за последние годы бренд IEI Technology (до 2005 года известный как ICP Electronics) стал широко известен в нашей стране, и его продукция успешно конкурирует с продукцией других "громких" мировых производителей. С другой стороны, уважающие не только себя компании должны признать, что существует цивилизованный рынок дистрибуции, который создавался и поддерживался годами. В частности, в отношении продукции IEI Technology Inc. эта поддержка, как физическая, так и финансовая, выполнялась усилиями только одной компании, которая уже многие годы является ее партнером в Украине, и которая официально представлена на сайте www.iei.com.tw. Именно таким авторизованным дистрибутором в Украине для IEI Technology

Inc. является фирма "ХОЛИТ Дэйта Системс" (Киев), которая установила такое партнерство в далеком уже 1997 году. Неудивительно поэтому, что, несмотря на согласие на проведение



таких встреч, компания IEI Technology Inc. и в дальнейшем позиционирует фирму "ХОЛИТ Дэйта Системс" как своего авторизованного премьер-дистрибутора и перенаправляет зап-

петь при этом совершенно очевидные неудобства. Может кто-то знает, почему так? И чем их Минск лучше нашего Киева в этом плане? Неужели Их бюрократы оказались настолько умнее наших, чтобы решить этот вопрос на дипломатическом уровне? Или же нашим уже и деньги не нужны, раз позволяют тратить их в чужих консульствах? Вопрос, конечно, интересный, но не до такой же степени, чтобы унижать наше гражданское достоинство. Остается верить и надеяться, что разум отечественной дипломатии восторжествует в самое ближайшее время и наши специалисты получат возможность "рвануть" в страну азиатского тигра уже в наступающем году.



Материал подготовлен редакцией журнала ПИКАД.